

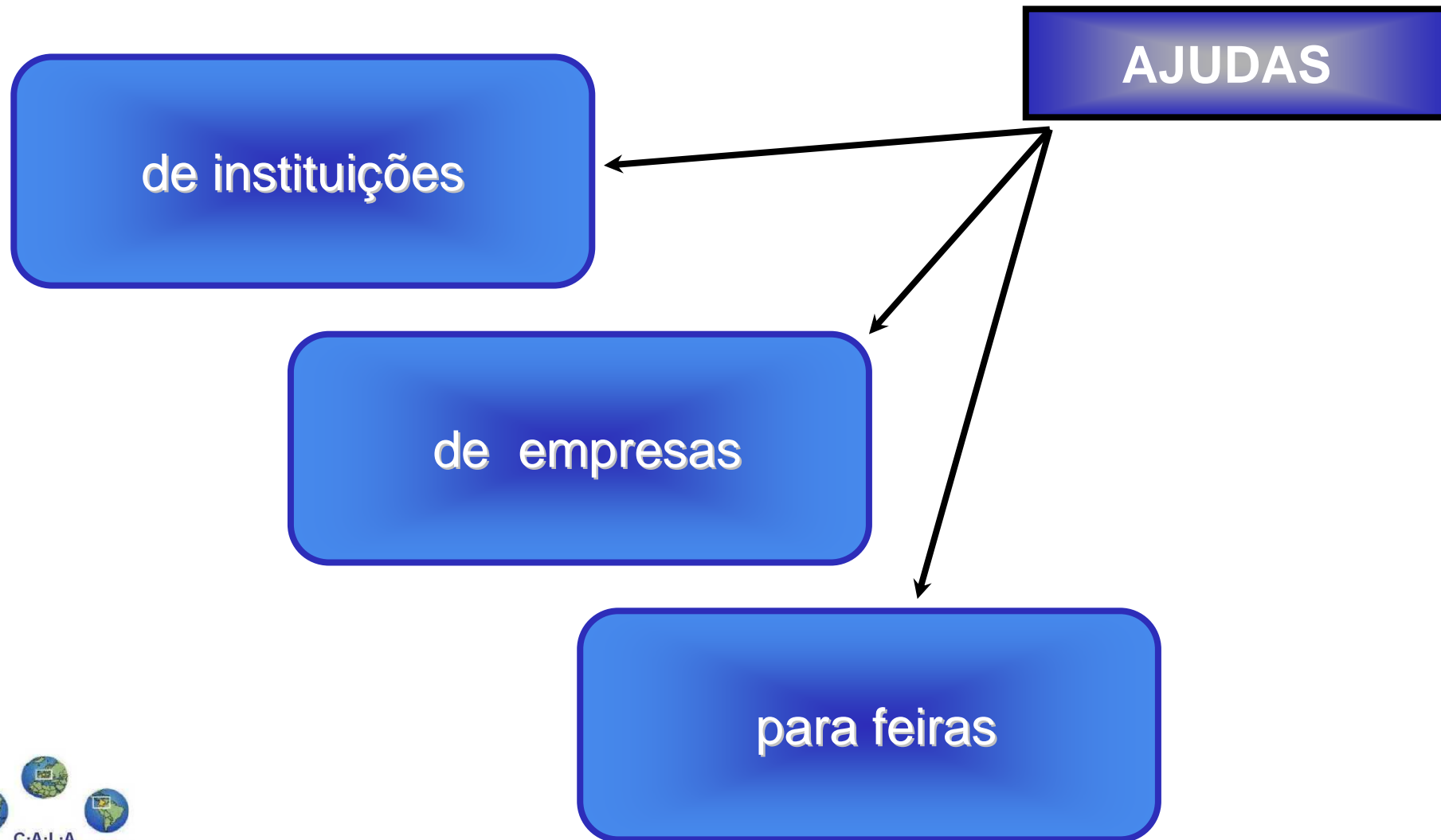


---

# Estratégias de acesso ao mercado da UE



# Acesso a mercados estrangeiros



# EuroLatina São Paulo

---



- Ajuda empresas brasileiras na criação e ampliação de parcerias com empresas alemãs.
- Trabalha para clientes diretos ou pela Câmara de Comércio da cidade de Essen, Alemanha.
- Prepara viagens, feiras ...
- Procura o que você precisa: parceiros, máquinas, tecnologia, pessoal ...
- Pode ser seu escritório na Alemanha

[www.eurolatinainternational.com.br](http://www.eurolatinainternational.com.br)



# As Câmeras Brasil-Alemanha ajudam em:

---



- Belo Horizonte
- Blumenau
- Brasília
- Curitiba
- Goiânia
- Natal
- Porto Alegre
- Rio de Janeiro
- Frankfurt (Aliança das Câmeras Alemãs de Comércio do Mercosul)





# E -Trade Center (1)



➤ E- trade center é:

- o Uma bolsa de contatos das Câmaras de Comércio alemãs

- o Página da Web:

<http://www.e-trade-center.com>





## E -Trade Center (2)



- As empresas podem:
  - Oferecer seus produtos
  - Demandar produtos
  - Buscar sócios para cooperações
  - Buscar distribuidores, etc.





# Senior Experten Service



- Aposentados espertos resolvem o seu problema de exportação.
- Eles viajam à sua empresa e ficam até 6 meses lá.
- Dirija o seu requerimento ao SES em português.
- Custos:
  - De viagem
  - Gastos de SES
  - Há subvenções



Buschstraße 2  
D-53113/53012 Bonn  
Postfach 22 62  
Tel.: +49-228-260900  
Fax: +49-228-2609077  
E-mail: ses@ses-bonn.de

<http://www.ses-bonn.de>





## ➤ BGA:

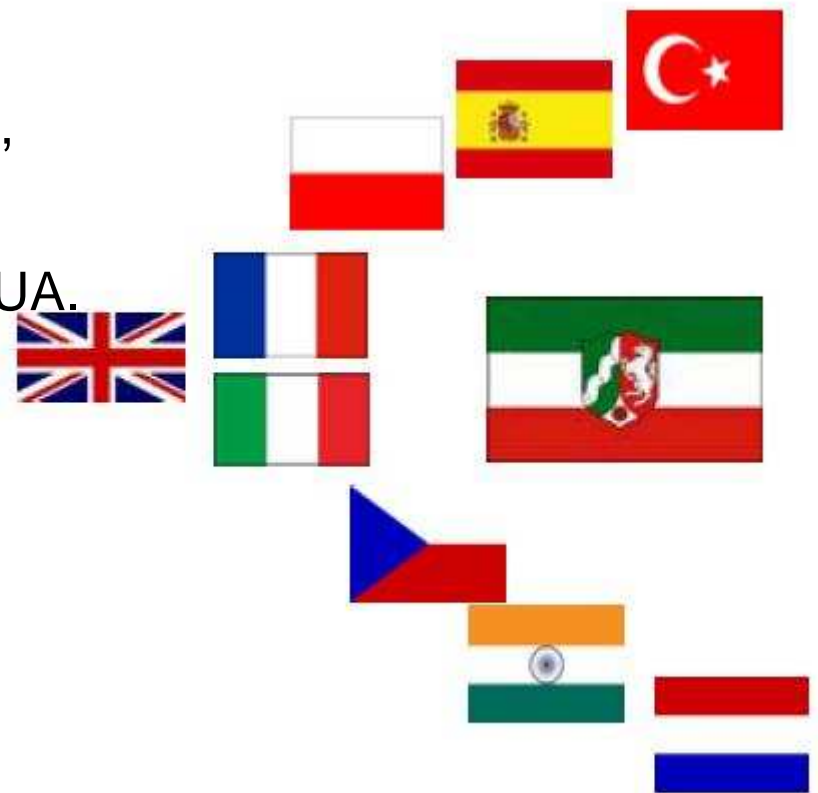
- Associação Alemã de Atacado e Comércio Exterior
- Abrange 120.000 empresas
- Oferece contatos com clientes e fornecedores
- Página da Web:

<http://www.bga.de>





- É uma empresa de serviços.
- Tem sedes em Münster, Berlim e Heidelberg, Alemanha.
- É especializada na Europa, Japão, Índia e EUA.
- Apóia as PEME na internacionalização.



[www.ahpkg.de](http://www.ahpkg.de)





Oferece:

- Um pacote inteiro de apoio para o desenvolvimento da internacionalização.
- Procura compradores, parceiros e representantes.
- Ajuda a estabelecer uma empresa.
- Acompanha o desenvolvimento dos negócios.
- Falam português e outras 7 línguas.



➤ [www.ahpkg.de](http://www.ahpkg.de) [delhaes@ahpkg.de](mailto:delhaes@ahpkg.de)





**PL**ataforma de

**A**poio em

**M**uenster, Alemanha, para

**E**mpresas

**Ex**portadoras

LETICIA PULIDO ALVARADO & PARTNER  
EXPORT SUPPORT

A solução dos seus problemas de exportação  
para Alemanha e Europa:

[www.lpa-partner.com](http://www.lpa-partner.com)

[info@lpa-partner.com](mailto:info@lpa-partner.com)







- Serviços de Importação
- Serviços de Exportação
- Serviços de Transporte
- Área Jurídica e Técnica
- Centro de Distribuição
- Trading



Operador de Transporte  
Multimodal



# EQUIPO

LETICIA PULIDO ALVARADO & PARTNER  
EXPORT SUPPORT

## Lic. Ciencias empresariales/Psychologia

Leticia Pulido Alvarado



Marisa Martín Llusíá



Katja Kaiser



## Idiomas

Jutta Danner



Evelyn Mohr



Marisa Lalanne



## División Latinoamérica

Antonia Bernardo Moares



Isaac Ochoa León



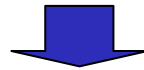
Carmen Buczek-Gessner



# Assessor universitário / recém formado (1)



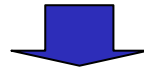
**Com formação prévia em: Comércio industrial, atacado e comércio exterior**



**Se contrata um estudante da Universidade de Ciências Aplicadas Fachhochschule Münster como assessor**



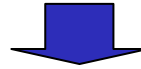
**O assessor estuda a capacidade da empresa**



**Define com a empresa objetivos para exportar**



## Assessor universitário / recém formado (2)



### Desenvolve um plano de procedimentos:

- Selecciona um mercado europeu
- Escolhe produtos adequados
- Escolhe um canal de distribuição
- Sugere preços
- Sugere formas de publicidade
- Estabelece um plano de contatos

**Discute planos com a empresa. Corrige planos. Ajuda a realizar planos. Ajuda a controlar os objetivos.**



# Ajudas para as feiras

---



**Na comunicação B-to-B 79% dos expositores alemães consideram importantes as feiras.**

**43% dos compradores industriais alemães baseiam as suas decisões de compras nas feiras.**

Fonte: H. Hochheim, AUMA (estudo TNS Emnid), palestra do 8-11-07 na FH Münster



# Assistentes ANCALA para FEIRAS

---



ANCALA é uma organização da Muenster University of Applied Sciences, Alemanha

- Atendem os visitantes e expositores nas feiras.
- Traduzem, quando for necessário.
- Orientam os expositores.
  
- Custo: 95 EUR por dia

➤ **Contato: [ancala@fh-muenster.de](mailto:ancala@fh-muenster.de)**





**muuito obrigado**

**muchas gracias**

**merci**

**thank you**

**dank U**

**mange tak**

**danke**



## CD: Instituições que ajudam no acesso na União Européia

---



- EuroLatina
- Câmaras Brasil-Alemanha
- E-Trade Center
- SES
- BGA
- AHP
- PLAMEEX
- Assessor universitário
- ANCALA
- Como fazer negócios com Portugal?





**muuito obrigado**

**muchas gracias**

**merci**

**thank you**

**dank U**

**mange tak**

**danke**

